



A Força do Associativismo

MAIO 2017



PRINCIPAIS REALIZAÇÕES DA FCDL-RS REPRESENTADA PELA SUA CDL

Na representação Política:

- Regularização das Feiras Itinerantes;
- Prorrogação da implantação da TEF's para os lojistas;
- Formação do Comitê Estadual e Interinstitucional de Combate a Pirataria e Produtos Falsificados;
- Simples Gaúcho;
- Participação no Conselho Deliberativo do SEBRAE e Agência POLO de Desenvolvimento;
- Presidência do Conselho Deliberativo do SEBRAE;
- Participação no CDES/RS;
- Encontro com candidatos ao Governo do Estado na últimas duas eleições;
- Negociação durante o governo Tarso Genro para extinção do imposto de fronteira;
- Renegociação da dívida dos inadimplentes do ICMS com prazo de 120 meses;
- Elaboração da Agenda Estratégica da Classe Lojista.

Na Gestão:

- Formação do Comitê Gestor do Serviço de Proteção ao Crédito;
- Restauração com novas instalações;
- Promoção de vendas Estaduais (Liquidada Tchê, Liquidada RS Tchê, Natal de Prêmios e Verão Premiado);
- Criação, coordenação e execução do programa Qcomércio;
- Qualificação comercial e operacional nas entidades no SPC;
- Recuperação das Convenções Estaduais;
- Consolidou parcerias estratégicas com grandes clientes do Estado.

PLANOS DE TELEFONIA EMPRESARIAL CLARO E VIVO

Não perca seu precioso tempo tentando administrar os "complicados" planos de telefonia.

Traga seu número para a CDL, administramos seu plano e você ainda conta com as menores tarifas e com ligações e internet ilimitadas.

Quer saber mais?

Entre em contato ou solicite uma visita.



NOVOS ASSOCIADOS:

*“Os grandes resultados e as grandes conquistas
são serão conseguidos através de pequenas
esforços de todas as pessoas.”*



**BOUTIQUE
CASA &
CONFORTO**

Rua Silva Paes . nº 64 . sala 101
☎ 54.9.9138.1287



**GLACÊ REAL
CONFEITARIA
ARTÍSTICA**

Rua Garibaldi . nº 1407
☎ 54.9.9648.7712

**Associados que fazem parte
da CDL há anos...**



**HÁ 38 ANOS...
ELETRÔNICA
CASTILHOS**

Av. Luiz Marafon . nº 363
☎ 54.3242.1081



**HÁ 11 ANOS...
LOJA
BELÍSSIMA**

Av. Presidente Vargas . nº 677
☎ 54.3242.4772

CONTEM COM NOSSO APOIO, SERVIÇOS E SOLUÇÕES.

Mateando Com a Mamãe

Odilon Ramos

Foi hoje, agora há pouco
Eu fiz um mate assim, tão bem feitinho
Cevado com tal jeito e tal carinho
Que me lembrei assim, de relancina
Do primeiro mate que tomei
Foi minha mãe que fez
E era tão doce, doce como ela era e ainda é
Eu era piá
Um naquinho de gente
E, pra ganhar um mate, eu esperava
Até que ele não fosse mais tão forte e nem tão quente
No beiral da porta da cozinha
Que era de chão batido
Varridinha com vassoura de guanxuma
Eu me sentava e pedia manhoso
— Mãe, me dá um mate?
E esperava, até que ela achasse
Que já dava pra dar um mate para o seu guri
Quantas lições de vida eu aprendi
No mate doce que minha mãe fez!
Aprendi obediência
Aprendi a ter paciência para esperar a minha vez
— Segura com as duas mãos!
Não derrama! Não te queima!
Não vá me mexer na bomba!
Eram ordens!
Mas tão brandas, dadas com tanta ternura
Da boca da minha mãe eu nunca ouvi um nome feio
Nunca uma palavra dura
Guebuxa! Quanta saudade!
Minha infância, a mocidade
E aquele mate inocente
Que sem ser forte, nem quente
Era tudo o que eu queria
Como eu ficava radiante e me sentia importante
Com aquela cuia de mate que a minha mãe me estendia
E foram mates de leite, às vezes mates de mel
Com açúcar esfregado, com canela
Que a minha mãe fazia, diferente um do outro cada dia
Minha mãe agora está velhinha
E espera horas, dias sentadinha
Ou suspirando debruçada na janela
Que esse seu filho, gaudério, desgarrado
Um dia desses sente do seu lado
E tire um tempo pra matear com ela
— Eu vou sim, mãezinha, te prometo
Também estou cansado de matear sozinho!
E quando eu bolear a perna no teu rancho
Deixa que eu ceve um mate para nós
Um mate doce
Que eu vou adoçar pra ti com meu carinho.

A CDL deseja um **FELIZ DIA DAS MÃES!**



PALESTRA: TENDÊNCIAS CONFIRMADAS NAS VITRINES INTERNACIONAIS e APRESENTAÇÃO DO PROJETO DE VAREJO DA MODA SEBRAE

A consultora traz as macrotendências de comportamento de consumo e comunicação de marca, resultado da pesquisa de campo e observação das vitrines em viagens realizadas no exterior.

O objetivo é desenvolver a habilidade dos profissionais de moda para compreender e usar comercialmente as principais tendências de moda confirmadas nas vitrines internacionais.

Data: 16/05/2017

Hora: 19h

Local: CDL Nova Prata . Av. Cônego Peres, 612 . Centro

Telefone para contato e maiores informações: 54.3242.8400.

**TERCEIRIZAÇÃO - REGULAMENTAÇÃO
LEI 13.429 - DOU DE 31.03.2017**

NO DIA 17/05/2017

APRENDA COMO APLICAR A TERCEIRIZAÇÃO DE FORMA CORRETA A FIM DE EVITAR EVENTUAIS AÇÕES TRABALHISTAS

Objetivo: Explanar de forma clara e objetiva a nova lei da terceirização ajudando as empresas, escritórios a se prepararem para a correta aplicação desta legislação.

Conteúdo Programático

Terceirização - Lei nº 13.429/2017

1. Origem da Terceirização
2. Conceitos
3. Vantagens e Desvantagens da Terceirização
4. Modalidades de terceirização
 - 4.1. Empresa de Trabalho Temporário
 - 4.2. Empresa Prestadora de Serviços a Terceiros
 - 4.3. Conversão dos Contratos Antigos
5. Responsabilidade atribuída a Empresa Tomadora
6. Responsabilidade da Prestadora Terceirizada
7. Formas Equivocadas de Terceirização
8. Pejotização
9. Multas Aplicáveis

Inscrições recebidas até dia 10.05.

INVESTIMENTO:

Para Assinantes Lefisc ou Associados CDL Nova Prata: R\$ 150,00

Para os demais interessados: R\$ 200,00

Instrutor: Equipe LEFISC

Carga horária: 4 horas

Horário: Das 14h às 18h - a tarde

Local de Realização: CDL NOVA PRATA Av Cônego Peres, 612 Centro Empresarial Vicencio Paludo

Responsável:

Franciele Garcia: 51.3030.9223 | francielecursos@lefisc.com.br

Lizete: 54.3242.8400 | lizete@cdlnp.com.br

CURSO: Como Obter Melhores Resultados em Vendas

Estão abertas as inscrições.
Entre em contato e reserve
sua vaga.

*Entenda seu cliente e venda
mais!*

Data: 23 e 24 de maio

Horário: das 19h às 22h



CDL participativa!

CDL Nova Prata participa do encontro organizado pela Federação das Câmaras de Dirigentes Lojistas do Rio Grande do Sul - FCDL-RS para apresentação de produtos e serviços que ajudam no fortalecimento do setor.

“Cada entidade cumpre um papel muito importante de representatividade dentro da sociedade. É com muita satisfação que viemos para a região da Serra falar de ações, como as desenvolvidas no programa QComércio. Não se muda uma cultura de uma hora para outra. Quem implanta uma gestão eficaz dentro da empresa serve de exemplo e, por isso, procuramos destacar empresários que estão tendo essa visão para que sirvam de inspiração” - afirmou o presidente da FCDL-RS, Vitor Augusto Koch.

MAIS UM BENEFÍCIO PARA NOSSOS ASSOCIADOS.

Em breve maiores informações.

Qvida
MÚLTIPLOS BENEFÍCIOS



**Cuidamos da
sua família!**

Benefícios:



O CARTÃO QVIDA, não é um simples cartão, trata-se de um produto inovador e com múltiplos benefícios, customizados para os associados da FCDL e suas coligadas.

FCDL
Rio Grande do Sul

CDL

SOLUS

Saiba mais na FCDL (51)3213-1777
ou na CDL da sua cidade.

CDL faz acontecer!

Aconteceu nos dias 25 e 26 de abril o curso:
Como Obter Melhores Resultados em Vendas
"Se todas as condições forem iguais, as pessoas vão querer fazer negócios com amigos. E, se as condições NÃO forem iguais, elas AINDA vão querer fazer negócios com amigos."
(Jeffrey Gitomer)



Seja agradável e mostre disposição ao atender o cliente, pergunte e entenda suas necessidades.
Tenha metas claras e específicas, saiba onde está e tenha claro aonde quer chegar.

Dica: Ser atencioso é COMPORTAMENTO

Quando for abordado por alguém, saiba que, quem veio lhe procurar deve estar precisando de sua ajuda, e confia em você. Ele ficará feliz pelo auxílio que você possa lhe dar.

Já renovou seu CERTIFICADO DIGITAL?

- ◆ Certificado entregue na hora para o cliente
- ◆ Agendamento online
- ◆ Melhor Custo Benefício da Região



PARTICIPE!



Das empresas que participam do Qcomércio:
84% melhoraram o atendimento aos seus clientes,
81% passaram a acompanhar melhor seus projetos e
67% aumentaram a lucratividade.

Quer saber como o QComércio pode ajudar a levar sua empresa a outro patamar?

Participe do encontro na CDL.

Dia 10 de maio, maiores informações na CDL.



Um em cada dez consumidores inadimplentes foram negativados por emprestarem o nome a terceiros.

Apesar dos transtornos gerados, 24% voltaram a emprestar o nome a outras pessoas. Falta de dinheiro é a principal justificativa para quem pega emprestado e não paga.

Uma pesquisa realizada com consumidores negativados, ou que estiveram nesta situação nos últimos 12 meses, mostra que 17% dos entrevistados ficaram inadimplentes por terem emprestado o nome para terceiros - principalmente para amigos (31%) e irmãos (22%).

Apesar dessa prática não ser considerada adequada para as finanças, mais da metade dos entrevistados (51%) afirmou que o principal motivo para emprestar seus dados, cartão ou cheque foi o de ajudar. Para o educador financeiro do SPC Brasil e do portal Meu Bolso Feliz, José Vignoli, o dilema de quem empresta o nome a terceiros é compreensível, mas a situação raramente termina bem: *“É difícil dizer não a amigos ou parentes, mas é preciso lembrar que talvez essa pessoa esteja pedindo ajuda porque não pôde comprovar sua renda ou então porque não conseguiu pagar uma dívida anterior. Seja qual for o motivo, o risco de que não consiga honrar o compromisso sempre existe”*, afirma.

Fonte: Boletim CNDL - pesquisa e indicadores

No SPC, você encontra o maior e mais completo serviço de proteção ao crédito do País. São diversos produtos que ajudam a sua empresa a recuperar dívidas com maior rapidez, menor custo e vender com mais segurança.

Busque a venda segura!
- Faça convênios com associações vinculadas a pessoas com renda estável: funcionários públicos; aposentados; grandes e médias empresas de baixa rotatividade de emprego.

NUNCA dispense a consulta ao SPC.

Um a cada três consultas ao SPC são negativadas. Vendas no crediário sem o SPC tem 33% de risco.

